

Für unser Team suchen wir zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** Verstärkung durch eine/n

### VERTRIEBSINNENDIENSTMITARBEITER (m/w/d)

#### ÜBER UNS:

Die TOPSIM GmbH, ein Unternehmen von MPS Limited, ist der globale Partner für interaktive und computergestützte Management- und Unternehmenssimulationen für die Personal- und Organisationsentwicklung. Mit unseren 20 Mitarbeitern am Standort Tübingen haben wir eine Vielzahl an Simulationsmodellen mit unterschiedlichen betriebswirtschaftlichen Schwerpunkten für verschiedene Branchen und Zielgruppen in der Wirtschaft und im Hochschulbereich entwickelt. Sie bieten vielseitige Einsatzmöglichkeiten, zum Beispiel in Fach- und Führungskräfte trainings, im Recruiting, bei der Kommunikation anspruchsvoller Thematiken wie auch im Strategiebereich. Zu unseren Kunden zählen viele der weltweit erfolgreichsten Unternehmen und renommiertesten Bildungseinrichtungen. Über 70 Prozent der DAX-Unternehmen sowie über 300 Hochschulen setzen unsere Managementsimulationen ein.

#### BEI UNS ERWARTET DICH:

- ▶ Ein dynamisches und multidisziplinäres Team
- ▶ Eigenverantwortliches und inhaltliches Arbeiten
- ▶ Direkte Zusammenarbeit mit führenden Unternehmen und renommierten Hochschulen
- ▶ Flache Hierarchien, Agilität und persönliche Entwicklungsplanung
- ▶ Flexible Arbeitszeiten & Homeoffice
- ▶ Gratis Verpflegung: Kaffee, Tee, Wasser und Obst

#### DEINE AUFGABEN:

- ▶ Du arbeitest Akquisestrategien, Verträge und Angebote aus und verhandelst diese telefonisch oder vor Ort.
- ▶ Du betreibst Neukundenakquise und erweiterst damit den Kundenstamm im Lizenzbereich.
- ▶ Du berätst Professoren, Dozenten und Trainer bei der Auswahl einer geeigneten Lösung aus dem Produktportfolio.
- ▶ Du pflegst den engen Kontakt zu unseren langjährigen Bestandskunden via Telefon, E-Mail und durch den Besuch von Veranstaltungen.
- ▶ Du unterstützt die Planung, Vorbereitung und Durchführung von Vertriebskampagnen.
- ▶ Du bist mitverantwortlich für die Beantwortung von inhaltlichen und technischen Support-Fragen unserer Kunden.

#### OPTIONAL

- ▶ Du führst eigenständig Workshops, Präsentationen oder Beratungsgespräche beim Kunden durch.
- ▶ Du bist bereit 3 bis 4 Dienstreisen pro Jahr zu absolvieren.

#### DEIN PROFIL:

- ▶ Du liebst den Vertrieb und Kundenkontakte.
- ▶ Du überzeugst durch eine überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft und hast sehr gute Englischkenntnisse.
- ▶ Du arbeitest selbständig ebenso erfolgreich wie im Team, bist kommunikationsstark, kontaktfreudig und authentisch bei allem was Du tust.
- ▶ Du hast ein abgeschlossenes Studium oder einen betriebswirtschaftlichen Hintergrund.
- ▶ Du beherrschst die MS Office Produkte und hast Erfahrung mit CRM-Systemen.

#### KONTAKT:

Wir freuen uns über Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form.

Deine Ansprechpartnerin ist:  
**Lilly Dege**  
jobs@topsim.com