

Für unser Team suchen wir zum **nächstmöglichen Zeitpunkt** Verstärkung durch eine/n

SENIOR SALES CONSULTANT (HOCHSCHULEN) (m/w/d)

ÜBER UNS:

Die TOPSIM GmbH, ein Unternehmen von MPS Limited, ist der globale Partner für interaktive und computergestützte Management- und Unternehmenssimulationen für die Personal- und Organisationsentwicklung. Mit unseren 20 Mitarbeitern am Standort Tübingen haben wir eine Vielzahl an Simulationsmodellen mit unterschiedlichen betriebswirtschaftlichen Schwerpunkten für verschiedene Branchen und Zielgruppen in der Wirtschaft und im Hochschulbereich entwickelt. Sie bieten vielseitige Einsatzmöglichkeiten, zum Beispiel in Fach- und Führungskräfte trainings, im Recruiting, bei der Kommunikation anspruchsvoller Thematiken wie auch im Strategiebereich. Zu unseren Kunden zählen viele der weltweit erfolgreichsten Unternehmen und renommiertesten Bildungseinrichtungen. Über 70 Prozent der DAX-Unternehmen sowie über 300 Hochschulen setzen unsere Managementsimulationen ein.

BEI UNS ERWARTET DICH:

- ▶ Ein dynamisches, multidisziplinäres und -kulturelles, familiäres Team
- ▶ Eigenverantwortliches und inhaltliches Arbeiten
- ▶ Direkte Zusammenarbeit mit führenden Unternehmen und renommierten Hochschulen
- ▶ Flache Hierarchien, Agilität und eine selbstorganisierte Arbeitsweise
- ▶ Flexible Arbeitszeiten & Homeoffice
- ▶ Gratis Verpflegung: Kaffee, Tee, Wasser und Obst

DEINE AUFGABEN:

- ▶ Du bist verantwortlich für die Betreuung und Erweiterung strategischer Kunden im Lizenzbereich.
- ▶ Du berätst Professoren, Dozenten und Trainer bei der Auswahl einer geeigneten Lösung aus dem Produktportfolio und bei Einsatzkonzepten.
- ▶ Du führst eigenständig Workshops, Präsentationen und Beratungsgesprächen beim Kunden durch.
- ▶ Du bist mitverantwortlich für die Beantwortung von inhaltlichen und technischen Support-Fragen unserer Kunden.
- ▶ Du verantwortest den Aufbau einer Knowledgebase und befüllst diese mit dem gesammelten Wissen.

DEIN PROFIL:

- ▶ Du kannst ein abgeschlossenes Studium mit betriebswirtschaftlicher Ausrichtung oder eine vergleichbare Qualifikation vorweisen.
- ▶ Du hast mehrjährige Praxiserfahrung bei der Beratung von Kunden (idealerweise im Hochschulbereich) und im Umgang mit komplexen Produkten und Lösungen gesammelt.
- ▶ Du bist selbstständig in der Lage Probleme zu analysieren, beherrscht die MS Office Produkte und hast schon Erfahrung mit CRM-Systemen.
- ▶ Du arbeitest selbstständig ebenso erfolgreich wie im Team, bist kommunikationsstark, kontaktfreudig und authentisch bei allem was Du tust.
- ▶ Du hast sehr gute Englischkenntnisse.

KONTAKT:

Wir freuen uns über Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen in elektronischer Form.

Deine Ansprechpartnerin ist:
Lilly Dege
jobs@topsim.com