



GAMIFIED
approved

BOOST THE POWER OF YOUR TALENT!

Organisationsentwicklung mit
TOPSIM – Business Simulationen



MÖGLICHE EINSATZGEBIETE FÜR UNSERE SIMULATIONEN



WAS UNSERE PLANSPIELE EINZIGARTIG MACHT



LEARNING BUSINESS BY DOING BUSINESS

- ▶ Praktische und interaktive Lernerfahrung
- ▶ Direktes Feedback, Reflektion und Einsatz
- ▶ Hohe Relevanz und garantierter Lerntransfer
- ▶ Kollaborativer und teamorientierter Ansatz



SCHLIESST DIE LÜCKE DER STRATEGIEUMSETZUNG

- ▶ Förderung von Synergien & Netzwerken
- ▶ Strategiefindung und -umsetzung trainieren
- ▶ Prozesse optimieren & Leistungen steigern
- ▶ Meistern von organisatorischen Transformationen



SKALIERBARE LÖSUNGEN

- ▶ Steigerung der Einzel- und Teamleistung
- ▶ Von der Einstellung bis zu strategischen Herausforderungen
- ▶ Alle Kompetenzen werden angegangen
- ▶ Hochwirksame und messbare Ergebnisse



AUF IHR UNTERNEHMEN ZUGESCHINTTEN

- ▶ 100% maßgeschneiderte Preisgestaltung und Lösungen
- ▶ Für alle Ebenen in einem Unternehmen
- ▶ Anpassungsfähig an alle Formate
- ▶ Modularer und skalierbarer Ansatz



MÖGLICHKEITEN

- ▶ Integrierte Bewertungsoptionen
- ▶ Geschäftsprojekte und Maßnahmenplanung
- ▶ Leistungsbewertung
- ▶ Erkennbare Verhaltensänderungen



FLEXIBLE ROLLOUT-OPTIONEN

- ▶ Face to Face, blended oder virtual
- ▶ Branchen-, Themen- und geografisch übergreifend
- ▶ Lieferbar in jeder Sprache

BEISPIEL SEMINAR 1: FINANZEN FÜR NICHT-FINANZMANAGER

Jedes Mitglied des Unternehmens liefert einen wertvollen und wesentlichen Beitrag zur Rentabilität, dem Ergebnis und der Zukunft des Unternehmens. Ein generelles Verständnis darüber, wie sich Geschäftsentscheidungen auf die Leistung auswirken und wie die verschiedenen Funktionsbereiche zusammenwirken, kann den entscheidenden Unterschied ausmachen.

Um sicherzustellen, dass Konzepte wie die Finanzanalyse, Planung, Prognose und Budgetierung verstanden, integriert und anwendbar sind, basiert unser Programmrahmen auf sehr kurzen Wissensseinheiten und einer maximalen Zeit in der Simulationsanwendung.

Durch die Teilnahme an diesem Programm werden die Teilnehmer gerüstet sein für:

- ▶ Das Verstehen und Interpretieren von Finanzdaten und deren Umsetzung in ihren täglichen Geschäftsentscheidungen.
- ▶ Das Verstehen, wie und warum sich Finanzentscheidungen auf Geschäfts- und Betriebsziele auswirken.
- ▶ Das Treffen von besser fundierten Geschäftsentscheidungen und das effektive Steigern des Erfolgs.

Tag 1

- ▶ Finanzberichterstattung (Bilanzen, Gewinn- und Verlustrechnungen, Cash-Flow und mehr)
- ▶ Business Simulation Entscheidungen Runde 1-3 mit Nachbesprechung/Analyse

Tag 2

- ▶ Business Impact und Finanzanalyse
- ▶ Business Simulation Entscheidungen Runde 4, Teampräsentationen
- ▶ Schlüsselmaßnahmen und anwendbare Handlungsfelder

BEISPIEL SEMINAR 2: FÜHRUNGSQUALITÄTEN STÄRKEN

In einer Zeit, in der der Druck Höchstleistungen zu erbringen maximal ist, während das Umfeld unbeständiger und unberechenbarer denn je ist, müssen Führungskräfte lernen, sich auf ihre Intuition zu verlassen und ihre Fähigkeiten zu bestmöglich zu nutzen – die eigene und die ihrer Teams. Das ideale Umfeld und den richtigen Kontext für jeden Einzelnen zu schaffen, wird den entscheidenden Unterschied für Unternehmen ausmachen.

Die Simulation ermöglicht es den Teilnehmern, Stärken und Schwächen zu verstehen, die Zusammenarbeit und leistungsstarke Teams zu fördern, kritisches Denken und komplexe Problemlösungen zu üben und die Dynamik des Change Managements zu verstehen.

Durch die Teilnahme an diesem Programm werden die Teilnehmer gerüstet sein für:

- ▶ Die Schaffung eines erhöhten Bewusstseins für das Führungsverhalten und den Führungsstil, die Führungspräsenz, die Kommunikation, die Verhandlungsfähigkeiten und die Beziehung zum Arbeitsplatz.
- ▶ Entwicklung von sozialen Kompetenzen und Instrumenten zur Verbesserung der situativen Führungsleistungen, die sich direkt in tägliche Aktivitäten einsetzen lassen.
- ▶ Das Wachstum und die Nutzung ihrer persönlichen Netzwerke.

Tag 1

- ▶ Situative Führung
- ▶ Leistungsstarke Teams
- ▶ Feedback und Kommunikation
- ▶ Aufbau eines eigenen Business-Plans

Tag 2

- ▶ Business – Simulation: Runden 1-3 abwechselnd mit Peer-Feedback-Übungen, Herausforderungen und Aufgaben

Tag 3

- ▶ Business – Simulationen: Runden 4-5
- ▶ Teampräsentationen
- ▶ Erstellung eines individuellen und gemeinsamen Businessplans für nachhaltige Leistung

TOPSIM SEMINARE VERÄNDERN DIE ART WIE DU LERNST

”
Was für eine tolle Art, um neue Konzepte in einem sicheren Umfeld zu üben.
“

”
Das ist das beste Training, dass ich in meiner ganzen Karriereaufbahn absolviert habe.
“

”
Jetzt verstehe ich, wie sich Schlüsselentscheidung des Unternehmens aufeinander auswirken.
“

”
Der kompetitive und zugleich interaktive Aspekt, war eine fantastische Art zu lernen in Teams zu arbeiten.
“

KONTAKT



Angela Feigl
VP of Global Growth
Enterprise Solutions (USA)

+1 682 593 7824
feigl@topsim.com



Benjamin Höhl
Director Enterprise
Solutions (Europe)

+49 7071 7942 33
hoehl@topsim.com

TOPSIM GmbH
Neckarhalde 55
72070 Tübingen
www.topsim.com

[in linkedin.com/company/topsim-gmbh](https://www.linkedin.com/company/topsim-gmbh)
[x xing.com/companies/topsimgmbh](https://www.xing.com/companies/topsimgmbh)
[f facebook.com/topsim.planspiele/](https://www.facebook.com/topsim.planspiele/)