

1

2

3

KOMPLEXITÄT

TOPSIM® – easyMANAGEMENT

Die Fähigkeit des strategischen und unternehmerischen Denkens und Handelns ist in vielen beruflichen Positionen unerlässlich. Die Management Simulation TOPSIM – easyManagement ermöglicht den Teilnehmern, selbst ein Unternehmen zu leiten und die Auswirkungen ihrer Entscheidungen auf das Geschäftsergebnis zu beobachten. Auf diese Weise wird das Verständnis für gesamtunternehmerische Zusammenhänge vermittelt.

ÜBER TOPSIM – easyMANAGEMENT

- ▶ Das strategische Unternehmensplanspiel TOPSIM – easyManagement simuliert die Geschäftsumgebung eines Produktionsbetriebs für Outdoor-Zelte. Die Teilnehmer treffen in der Rolle der Geschäftsführung unternehmerische Entscheidungen in den Bereichen Produktion, Vertrieb, Personal, Verwaltung und Finanzen. Diese einfache Management Simulation vermittelt betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse und unternehmerische Zusammenhänge. Sie eignet sich besonders für den Einsatz innerhalb eintägiger Events, Einführungsveranstaltungen an Hochschulen oder betriebswirtschaftlichen Grundlagenseminaren.

Beispielhafte Entscheidungsmaske für den Bereich Vertrieb in der TOPSIM – Cloud

Vertrieb I		
Expedition		
Preis Heimatmarkt (€)	400,00	?
Werbung (€)	50.000	?
Menge Großabnehmer (Stück)	200	?
Vertrieb III		
Corporate Identity (€)	10.000	?
Mitarbeiterbestand Vertrieb	2,00	?
Einkauf		
Ripstop-Nylon		Gestänge
Einkaufsmengen Lieferant (Stück)	2.500	?
		2.500
F&E		
Expedition		
externe Aufwendungen F&E (€)	25.000	?

LERNINHALTE

Aus dem Bereich: Allgemeine Betriebswirtschaftslehre

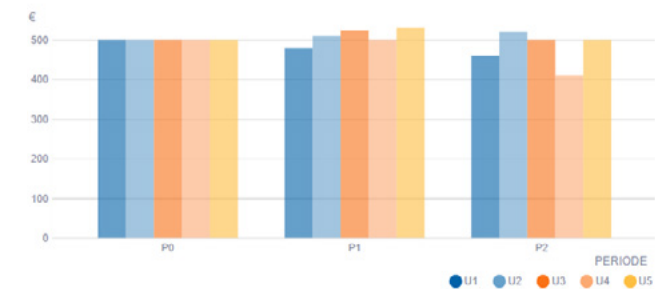
- ▶ Begriffe und Kennzahlen der Betriebswirtschaft
- ▶ Grundlagen des Marketing
- ▶ Personalbedarfsplanung
- ▶ Instrumente und Berichte des Rechnungswesens
- ▶ Jahresabschluss

ÜBERGREIFENDE LERNZIELE DER TOPSIM – PLANSPIELE

- ▶ Erkennen und Berücksichtigen von Rahmenbedingungen für wirtschaftlichen Erfolg in einem dynamischen Wettbewerbsumfeld
- ▶ Auswählen und Umsetzen von Strategien zur Erreichung von Zielen
- ▶ Evaluieren von Unternehmensdaten
- ▶ Effektives Treffen von Entscheidungen im Team
- ▶ Einschätzen der Konsequenzen von Entscheidungen

Beispielhafte Übersicht der Preislandschaft in der TOPSIM – Cloud

PREIS EXPEDITION HEIMATMARKT



FACHLICHE LERNZIELE VON TOPSIM – easyMANAGEMENT

- ▶ Benennen der Bestandteile des Marketing-Mix
- ▶ Planen der Fertigungskapazität und Treffen erforderlicher Investitionsentscheidungen
- ▶ Erkennen der Auswirkungen von betrieblichen Aktivitäten auf Liquidität und Vermögenslage
- ▶ Beschreiben des Aufbaus und der Ziele des Rechnungswesens

KOMPLEXITÄTSTUFEN

3

EVALUATION

SYNTHESE

2

ANALYSE

ANWENDUNG

1

VERSTÄNDNIS

WISSEN

EINSATZBEREICHE

- ▶ Bachelorstudierende im Grundstudium der BWL
- ▶ Studierende nicht-betriebswirtschaftlicher Studiengänge
- ▶ Auszubildende im 2. und 3. Lehrjahr
- ▶ Trainees
- ▶ Mitarbeiterschulung zur Auffrischung von BWL-Kenntnissen

ABLAUF

- ▶ Dauer: 1 – 2 Tage
- ▶ Max. 6 Perioden mit bis zu 15 Entscheidungen
- ▶ Teilnehmerzahl: 12 – 50
(4 – 10 Gruppen à 3 – 5 Personen)
- ▶ Sprache: deutsch, englisch
- ▶ Zusatzszenario mit höherer Komplexität verfügbar
- ▶ Blended Learning durch Verfügbarkeit über die TOPSIM – Cloud möglich

HARDWARE/SOFTWARE

Als lokale Installation

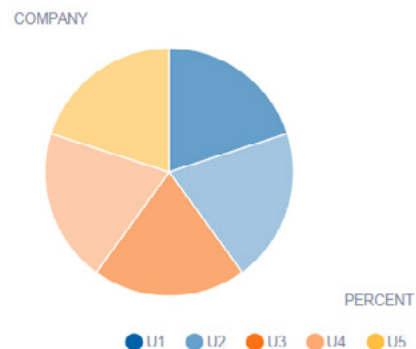
- ▶ Handelsüblicher PC oder Notebook
- ▶ Betriebssystem: Windows XP/Vista/7/8

Bei Nutzung über die TOPSIM – Cloud

- ▶ Webbrowser: Google Chrome, Mozilla Firefox, Internet Explorer oder Apple Safari
- ▶ Betriebssystem- und Geräteunabhängig

Beispielhafte Auswertung der Marktanteile in der TOPSIM – Cloud

TAT. MARKTANTEIL EXPEDITION HEIMATMARKT



DARUM TOPSIM

- ▶ Marktführer im Bereich computer-gestützter Unternehmensplanspiele
- ▶ Mehr als 300 Hochschulen und 150 Unternehmen nutzen unsere Simulationen
- ▶ Über 1800 zertifizierte TOPSIM – Spielleiter
- ▶ Regelmäßige Seminarleitertrainings
- ▶ Jährliches Anwendertreffen zur Weiterbildung, Weiterentwicklung und zum Austausch



KONTAKT

Hat unsere Simulation Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre Email oder Ihren Anruf.

TOPSIM GmbH
Neckarhalde 55
72070 Tübingen
(t) +49 (0) 7071 7942 0
(f) +49 (0) 7071 7942 29
(e) info@topsim.com
(web) www.topsim.com

- blog.topsim.com
- facebook.com/topsim.planspiele
- twitter.com/Planspiele
- linkedin.com/company/topsim-gmbh
- xing.com/companies/topsimgmbh